

Regionalny przedstawiciel handlowy - spawalnictwo

Region: woj. pomorskie

Praca zdalna B2B

Twoje obowiązki:

- Kompleksowa, bezpośrednia obsługa klientów,
- Pozyskiwanie nowych klientów,
- Budowanie i utrzymanie pozytywnych, długofalowych relacji biznesowych z klientami,
- Analiza rynku i monitoring działań konkurencji,
- Raportowanie postępów pracy do przełożonych,
- Proponowanie działań marketingowych mogących wpłynąć na zwiększenie sprzedaży, wdrażanie tych działań po akceptacji przełożonych,

Wymagania:

- Prawo jazdy kat. B i własny samochód (rozliczamy się za paliwo)
- Doświadczenie i znajomość rynku w branży spawalniczej - warunek konieczny,
- Doświadczenie w obsłudze klientów,
- Umiejętności negocjacyjne i sprzedażowe,
- Umiejętności organizacji pracy własnej,
- Zaangażowanie, elastyczność i kreatywność w działaniu,
- Wykształcenie min. średnie,
- Biegła znajomość MS Office,
- ENERGIA - w naszej pracy 80% efektów to odpowiedni mindset 😊

Dodatkowe atuty mile widziane u kandydata:

- znajomość j. angielskiego w stopniu umożliwiającym swobodne posługiwanie się językiem branżowym

Gwarantujemy:

- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie,
- Motywujące wynagrodzenie uzależnione od wyników,
- Niezbędne narzędzia do pracy,
- Szkolenie - wprowadzenie stanowiskowe,
- Stale wsparcie

Regionalny przedstawiciel handlowy - OZE

Region: woj. pomorskie

Praca zdalna B2B

Twoje obowiązki:

- Aktywna sprzedaż produktów firmy (pompy ciepła, fotowoltaika, ładowarki EV, magazyny energii)
- Pozyskiwanie nowych klientów, budowanie sieci kontaktów,
- Budowanie i utrzymanie pozytywnych, długofalowych relacji biznesowych z klientami,
- Analiza rynku i monitoring działań konkurencji,
- Raportowanie postępów pracy do przełożonych,
- Proponowanie działań marketingowych mogących wpłynąć na zwiększenie sprzedaży, wdrażanie tych działań po akceptacji przełożonych,

Wymagania:

- Prawo jazdy kat. B i własny samochód (rozliczamy się za paliwo)
- Doświadczenie i znajomość rynku w branży OZE poparte co najmniej 6 miesięcznym doświadczeniem na podobnym stanowisku - warunek konieczny,
- Doświadczenie w obsłudze klientów, umiejętności negocjacyjne i sprzedażowe,
- Umiejętności organizacji pracy własnej, samodzielność, sumienność.
- Zaangażowanie, elastyczność i kreatywność w działaniu,
- Wykształcenie min. średnie,
- Biegła znajomość MS Office,
- ENERGIA - w naszej pracy 80% efektów to odpowiedni mindset 😊

Dodatkowe atuty mile widziane u kandydata:

- znajomość j. angielskiego w stopniu umożliwiającym swobodne posługiwanie się językiem branżowym

Gwarantujemy:

- MOŻLIWOŚĆ AWANSU / BUDOWY WŁASNEGO ZESPOŁU - kariera managerska dla najlepszych przedstawicieli.
- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie,
- Motywujące wynagrodzenie uzależnione od wyników,
- Niezbędne narzędzia do pracy,
- Szkolenie - wprowadzenie stanowiskowe,
- Stale wsparcie

Przedstawiciel - Doradca techniczno - handlowy
Farby ciekłe

Praca zdalna B2B

Twoje obowiązki:

- Sprzedaż i doradztwo techniczne w zakresie produktów i technologii farb
- Rozwijanie kontaktów i relacji z nowymi klientami w celu sprzedaży produktów
- Przekazywanie wiedzy o produktach
- Zarządzanie rozwojem bazy klientów poprzez uczestniczenie w targach branżowych i rozwijanie sieci biznesowych

Wymagania:

- Prawo jazdy kat. B i własny samochód (rozliczamy się za paliwo)
- Wcześniejsze doświadczenia w świadczeniu usług technicznych i/lub sprzedaży farb
- Doświadczenie w tworzeniu strategii cenowych, które odpowiadają potrzebom rynku oraz optymalizują marże i rentowność produktów
- Język angielski i polski na poziomie komunikatywnym
- Samodzielność
- ENERGIA - w naszej pracy 80% efektów to odpowiedni mindset 😊

Gwarantujemy:

- MOŻLIWOŚĆ AWANSU / BUDOWY WŁASNEGO ZESPOŁU - kariera managerska dla najlepszych przedstawicieli.
- Pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie,
- Motywujące wynagrodzenie uzależnione od wyników,
- Niezbędne narzędzia do pracy,
- Szkolenie - wprowadzenie stanowiskowe,
- Stale wsparcie

Pracownik obsługi sprzedaży internetowej

Praca stacjonarna, Reda

Twoje obowiązki:

- Obsługa platform sprzedaży internetowej tj. allegro, ceneo, ebay, amazon i inne,
- Analizowanie sprzedaży,
- Kontrolowanie i raportowanie wyników sprzedaży,
- Analiza rynku i monitoring działań konkurencji,
- Dbłość o. wysoki poziom obsługi klientów portali sprzedażowych (wypowiadanie się w dyskusjach, odpowiedzi na komentarze, ustawianie aktualnych promocji itp),
- Proponowanie działań marketingowych mogących wpłynąć na zwiększenie sprzedaży, wdrażanie tych działań po akceptacji przełożonych,

Wymagania:

- Znajomość platform sprzedażowych tj. allegro, ceneo, ebay, amazon, itp - warunek konieczny
- Wysoka kultura osobista,
- Umiejętność pracy w zespole - ścisła współpraca z magazynem i sklepem stacjonarnym,
- Umiejętności negocjacyjne i sprzedażowe,
- Umiejętności organizacji pracy własnej,
- Zaangażowanie, elastyczność i kreatywność w działaniu,
- Wykształcenie min. średnie,
- Biegła znajomość MS Office,
- ENERGIA - w naszej pracy 80% efektów to odpowiedni mindset 😊

Dodatkowe atuty mile widziane u kandydata:

- znajomość j. angielskiego w stopniu umożliwiającym komunikację

Gwarantujemy:

- Stałą pracę na pełen etat pn-pt w godz. 08:00-16:00,
- Niezbędne narzędzia do pracy,
- Szkolenie - wprowadzenie stanowiskowe,
- Stale wsparcie,
- Nieograniczony dostęp do kawy,
- Słodkie czwartki, brak dress codu, luźną atmosferę.

Magazynier

Praca stacjonarna, Reda

Twoje obowiązki:

- przyjmowanie towaru na magazyn,
- odbieranie, sprawdzanie, sortowanie i układanie towarów na półki magazynu,
- pobieranie produktów z półek,
- pakowanie i nadawanie zamówień,
- praca przy użyciu skanera ręcznego,
- wyliczanie stanów magazynowych,
- określanie zapotrzebowania,
- inwentaryzacja,
- inne zlecone prace dotyczące magazynu.

Wymagania:

- czynne prawo jazdy kat.B - warunek konieczny,
- znajomość obsługi komputera w tym pakietu office (głównie excel) - warunek konieczny,
- umiejętność obsługi drukarki i skanera,
- uczciwość, sumienność, umiejętność pracy w zespole.

Dodatkowe atuty mile widziane u kandydata:

- znajomość j. angielskiego w stopniu umożliwiającym komunikację,
- znajomość programu Streamsoft,
- uprawnienia operatora wózka widłowego.

Gwarantujemy:

- Stałą pracę na pełen etat pn-pt w godz. 08:00-16:00,
- Niezbędne narzędzia do pracy,
- Szkolenie - wprowadzenie stanowiskowe,
- Stale wsparcie,
- Nieograniczony dostęp do kawy,
- Słodkie czwartki, brak dress codu, luźną atmosferę.